



Enseignement Supérieur

BTS et Formation Bac +3

L'Institut accueille dans son pôle « Enseignement supérieur » une centaine d'étudiants se préparant aux BTS « Comptabilité et Gestion » et « Management Commercial et Opérationnel », ainsi qu'à la formation « Responsable Comptabilité et Gestion » (BAC + 3), en partenariat avec la CCI Ouest Normandie (Groupe FIM),

FORMALITÉS D'INSCRIPTION AU BTS :

- Inscription via Internet « Parcoursup »
- Envoi d'un dossier
- Les élèves ont le statut d'étudiant et bénéficient des avantages gérés par le CROUS :
 - Restauration au tarif étudiant
 - Sécurité sociale étudiante
 - Bourse d'enseignement supérieur
 - Adhésion facultative à une complémentaire étudiante

BTS Comptabilité et Gestion (BTS CG)

OBJECTIFS

- Ce BTS forme des techniciens supérieurs comptables, capables de traduire en comptabilité toutes les opérations commerciales et financières pour établir des bilans, des statistiques, des prévisions.
- Des débouchés existent dans tous types d'organismes : entreprises, cabinets d'expertise, assurances, banques, secteur public.

ADMISSION (via Parcoursup)

- Recommandé aux titulaires du bac STMG spécialité « Gestion et Finance ».
- Toutefois toutes les séries du bac sont admises.

STAGE

- Les élèves sont tenus d'effectuer un stage de dix semaines en entreprise au cours des deux années.

APRÈS LE DIPLÔME

- Licence « Droit-Economie-Gestion, mention Gestion d'entreprise/Gestion des organisations ».
- Un certain nombre d'étudiants ayant obtenu leur BTS poursuivent des études dans la filière d'expertise comptable.

BTS Management Commercial Opérationnel (BTS MCO)

OBJECTIFS

- Le titulaire du BTS MCO accède à plusieurs niveaux de responsabilité, en fonction de son expérience, de la taille de l'organisation qui l'emploie et des opportunités professionnelles qui s'offrent à lui. Il



Anne-Laure MARTEL,
Directrice adjointe
et Jean-Luc BRUNET,
Responsable de
la Vie Scolaire

peut être amené à créer ou reprendre une unité commerciale en qualité d'entrepreneur.

- Son domaine d'activité couvre la totalité des opérations relatives à l'achat et à la vente. Il exerce des activités dans les entreprises commerciales de gros ou de détail, dans les services commerciaux des entreprises industrielles CLI des entreprises de service. Suivant les cas, il sera responsable d'un point de vente.

ADMISSION (via Parcoursup)

- Tous les baccalauréats permettent de préparer ce BTS.

STAGE

- Le BTS MCO a été conçu pour satisfaire au mieux les besoins des entreprises en favorisant un recentrage sur le stage (14 à 16 semaines et 10 demi-journées par année scolaire). En règle générale, l'étudiant réalise tout son apprentissage professionnel dans une ou deux unités commerciales.

APRÈS LE DIPLÔME

- Dès l'obtention du BTS : conseiller de vente et de services, vendeur, chargé de clientèle chargé de service client, marchandiseur, manager adjoint, second de rayon, ... Il y a aussi la possibilité de poursuivre des études (cas de 1/3 des étudiants) par le biais d'une licence professionnelle ou de passerelles vers les universités ou les grandes écoles.

Responsable Comptabilité et Gestion (BAC +3). Option : Certificat Supérieur de Compétences Professionnelles de l'Ordre des Experts Comptables

- En partenariat avec la CCI Ouest Normandie (groupe FIM). Formation de 12 mois : en contrat de professionnalisation ; sous statut étudiant.

CONTENU DE LA FORMATION

- Maîtriser les fondements de la gestion budgétaire et l'analyse financière.
- Manager un projet, une activité, une équipe.
- Comprendre la démarche marketing pour l'intégrer dans la démarche gestionnaire.
- Communiquer et participer à la politique commerciale de l'entreprise.

CONTACTS

- Institut Saint-Lô : 02 33 77 17 17
ou www.institut-saint-lo.fr
- Groupe FIM : 02 33 77 43 50 ou www.fim.fr